

Alessandro Borin

Commerciale estero - Sales Area Manager



37 anni - Patente di guida

CONTATTO



[Curriculum creato su DoYouBuzz](#)

ESPERIENZA

Commerciale Estero

Plastic Metal SpA - Da gennaio 2020

- ▶ Gestione rete vendita internazionale
- ▶ Gestione offerte e trattative
- ▶ Aree: Francia, Spagna, Portogallo, Sud America, Nord Africa, Medio Oriente



Commerciale Estero

FTG SAFETY SHOES SPA - Novembre 2018 a novembre 2019 - Contratto a tempo determinato - LONIGO - Italia

- ▶ Gestione ordini e spedizioni
- ▶ Analisi e revisione delle procedure ufficio commerciale
- ▶ Gestione telefonica clienti esteri (reclami, post-vendita)
- ▶ Aree: Francia, Spagna, Sud America, Belgio, Olanda, Nord Africa



Sales Area Manager

Happypet Srl - Da gennaio 2018 - Contratto a tempo determinato - Valdagno - Italia

- ▶ Produzione e commercializzazione di articoli per animali da compagnia.
- ▶ Gestione ed espansione delle vendite export
- ▶ Partecipazione a fiere di settore
- ▶ Riunioni con clienti e prospect in diversi paesi europei
- ▶ Definizione dei prezzi di vendita e delle strategie commerciali in collaborazione con la Direzione Generale
- ▶ Nazioni: Europa Occidentale, Turchia, Libano, Nord Africa; Korea del Sud, Giappone

Commerciale di Zona

Tiziana Industria Lavanderia - Giugno 2017 a dicembre 2017 - Contratto a tempo determinato - Lonigo - Italia

- ▶ Gestione portafoglio clienti nell'area assegnata
- ▶ Ricerca nuovi clienti nell'area assegnata
- ▶ Gestione magazzino spedizioni (funzione temporanea)



Store Manager

The Olive Oil Company - Ottobre 2016 a marzo 2017 - Contratto a tempo determinato - Londra - Regno Unito

- ▶ Vendita all'ingrosso e al dettaglio di Olio di oliva e Aceto balsamico
- ▶ Gestione della clientela e delle vendite presso lo store
- ▶ Gestione degli stock e del processo di vendita (percorso mirato all'interno del punto vendita con assaggi ed educazione della clientela)
- ▶ Implementazione delle promozioni (settimanali/festive)
- ▶ Selezione e gestione dell'eventuale personale di supporto
- ▶ Apertura e chiusura di giornata



Sales Area Manager

Fop S.p.A. - Novembre 2014 a agosto 2016 - Contratto a tempo indeterminato - Lonigo - Italia

- ▶ Produzione di articoli in plastica e metallo per animali domestici
- ▶ Gestione ed espansione delle vendite export
- ▶ Partecipazione a fiere di settore
- ▶ Riunioni con clienti e prospect in diversi paesi europei
- ▶ Definizione dei prezzi di vendita e delle strategie commerciali in collaborazione con la Direzione Generale
- ▶ Gestione delle trattative commerciali nella zona assegnata
- ▶ Nazioni: Regno Unito, Irlanda, Scandinavia, Spagna, Portogallo, Danimarca, Grecia, Cipro



Consulente per l'internazionalizzazione

Globus International Srl - Settembre 2012 a luglio 2014 -

Contratto a tempo determinato - Lonigo - Italia



- ▶ Servizi all'Impresa
- ▶ Ricerche di mercato
- ▶ Partecipazione a fiere
- ▶ Riunioni con clienti e prospect
- ▶ Ricerca di importatori e partners
- ▶ Organizzazione di test industriali
- ▶ Traduzioni simultanee
- ▶ Gestione dei partner e dei progetti internazionali
- ▶ Rappresentanza commerciale delle aziende clienti
- ▶ Nazioni: Spagna, Portogallo, Polonia, India, Brasile, Scandinavia, Austria

Aiuto cuoco, cameriere

Restaurante Da Saro - Aprile 2010 a marzo 2011 - Contratto a tempo determinato - Valencia - Spagna



Preparazione di piatti e servizio al tavolo

Impiegato di sala

Hippo Group - Maggio 2007 a febbraio 2010 - Contratto a tempo determinato - Bologna - Italia



- ▶ Società di gestione ippodromi, bingo, sale scommesse
- ▶ Gestione del sistema di gioco
- ▶ Cassiere
- ▶ Vendita cartelle
- ▶ Organizzazione della gestione della sala gioco

Vari lavori a tempo determinato

Varie aziende in Provincia di Vicenza - Giugno 2001 a settembre 2006 - Contratto a tempo determinato - Vicenza - Italia

- ▶ Portalettere presso Poste Italiane S.p.A.
- ▶ Esattore al Casello presso Autostrade Bs-Pd S.p.A.
- ▶ Operaio (metallurgia/cartotecnica/legno) presso diverse aziende della provincia
- ▶ Operaio Agricolo presso Coopsementi S.c.a.r.l.

COMPETENZE

Linguistiche

- ▶ Spagnolo
- ▶ Inglese
- ▶ Francese
- ▶ Portoghese

Informatiche

- ▶ Word, Excel, Powerpoint
- ▶ Internet
- ▶ Navision
- ▶ As400
- ▶ Galileo

Commerciale

- ▶ Sviluppo portafoglio clienti
- ▶ Analisi di mercato
- ▶ Prospezione commerciale

- ▶ Gestione della relazione cliente
- ▶ Capacità di persuasione
- ▶ Lavoro per obiettivi di budget
- ▶ Prospezione telefonica
- ▶ Servizio post-vendita
- ▶ Negoziazione
- ▶ Definizione prezzi, offerte, promozioni
- ▶ Gestione ordinativi e Spedizioni

Sociali

- ▶ Lavoro di squadra
- ▶ Adattabilità
- ▶ Comunicazione
- ▶ Flessibilità
- ▶ Capacità d'ascolto
- ▶ Entusiasmo
- ▶ Iniziativa
- ▶ Affidabilità

FORMAZIONE

Scienze Politiche e Relazioni Internazionali

Università di Padova

Giugno 2011 a giugno 2013

D.e.I.e. - Diploma di Spagnolo livello C2

Instituto Cervantes

Aprile 2011 a luglio 2011

Tecnico per il controllo dei processi agroalimentari, qualità e certificazioni ISO

IAL Veneto - F.S.E.

Novembre 2003 a aprile 2004

Perito Agrario

I.T.A.S. A. Trentin - Lonigo

Settembre 1997 a giugno 2003

INTERESSI

Letteratura

Studio di lingue straniere

Viaggi

- ▶ Città d'arte
- ▶ Mare, montagna, campagna

Sport

- ▶ Atletica
- ▶ Calcio